

PERSÖNLICHES



NAME Michael Fridrich

Geburtstag 24. August 1965

Adresse Feldstraße 41
D-52070 Aachen

Tel +49 2 41/ 47 58 67 13
Fax +49 2 41/ 47 58 67 14
Mobil + 49 17 75 89 85 41

E-Mail info@einfach-Klartext.de
Web www.einfach-Klartext.de

PROFIL

Jahrgang 1965, Businesstrainer, Berater und Coach, Diplom-Betriebswirt, Dozent an der RWTH und FH Aachen für Unternehmensgründung und Soft Skills, Reiss Profile Master, geprüfter Trainer und Berater nach BDVT und BaTB, zertifizierter Verkaufsleiter Deutsche Verkaufsleiter-Schule.

Er schöpft aus über 20 Jahren erfolgreicher Berufserfahrung in Marketing und Vertrieb, davon allein 15 Jahre in diversen Managementfunktionen, zuletzt als Geschäftsführer.

Als Spezialist für die Bereiche Führung und Vertrieb bietet er mittelständischen Unternehmen aus Industrie und Dienstleistung zwei Schwerpunkte an: Firmentrainings und Business-Coaching.

Michael Fridrich erhielt 2009 einen Trainerpreis in der Kategorie "Bestes Seminarkonzept", 2012 einen Unternehmerpreis und ist darüber hinaus ein gefragter Redner und Autor verschiedener Fachbeiträge, u.a. in der Zeitschrift Spitzenkompetenz, Spiegel Online, Zentrada, Außendienst Informationen. Der Experte für Führung und Vertrieb redet und handelt einfach Klartext.

Jeden Monat präsentiert Michael Fridrich in seinem Newsletter ein fachliches Thema, aktuelle Termine und weitere Informationen rund um Businessstraining & Beratung.

5 Gründe, warum ich der richtige Trainer/ Coach für Sie bin

1. Sie engagieren einen Trainer und Berater, der über 20 Jahre erfolgreich in der Industrie (Marktführern), zuletzt als Geschäftsführer, gearbeitet hat und über eine ausgeprägte Management- und Vertriebspraxis verfügt.
2. Sie entscheiden sich für einen 49-jährigen Diplom-Betriebswirt, der in 2008 eine Ausbildung zum Trainer und Berater nach BDVT und BaTB mit Erfolg absolvierte und damit auch entsprechende Methodenkompetenz aufweist.
3. Sie engagieren einen praxisorientierten Macher, der in der Lage ist, zu begeistern, Menschen zu bewegen und für die Motivation eine zentrale Rolle in der Persönlichkeitsentwicklung und im Trainingsalltag spielt.
4. Sie wählen einen Führungskräfte- und Vertriebsexperten, der viele Jahre erfolgreich in unterschiedlichen Branchen tätig war und auch in englischer Sprache trainiert und coacht.
5. Sie legen sich auf einen Kandidaten fest, der sich als Trainer inzwischen etabliert hat und auf viele Referenzen zurückgreifen kann.

BERUFSERFAHRUNG

seit 10/2007

Michael Fridrich, Aachen
Businessstraining & Beratung
Branche: Dienstleistungen
www.einfach-Klartext.de

2005 - 2007

RÖSLE GmbH & Co. KG, Marktobendorf
Geschäftsführung & Leitung Marketing
Branche: Metallverarbeitung
www.roesle.de

1996 - 2005

FSB Franz Schneider Brakel, Brakel
Verkaufsleitung Innendienst
Branche: Metallverarbeitung
www.fsb.de

1989 – 1996

General Electric Plastics SPE, Rüsselsheim
Branche: Chemische Industrie
www.ge.com/de

1985 – 1989

Resart-Ihm AG, Mainz
Branche: Chemische Industrie

MITGLIED/ Sonstiges

- Bundesverband ausgebildeter Trainer und Berater BaTB, Ottobrunn
- **Dozent** an der RWTH Aachen und FH Aachen für Unternehmensgründung, Zeit- und Selbstmanagement, Small Talk und Networking
- Gewinner **Trainerpreis 2009** in der Rubrik „Bestes Seminarkonzept“
- **Autor** eBooks und Audiobooks „Sei kein Frosch“
- Auszeichnung mit dem **Unternehmerpreis 2012**

Aachen, Juli 2016

Michael Fridrich
Businessstraining & Beratung